

Informații personale

Dragos-Razvan Anghene



Focsani (România)



EXPERIENȚA PROFESIONALĂ

01/01/2022-prezent

Director Sucursala

Exim Banca Romaneasca S.A. Sucursala Galati

coordonarea si administreaa activitatii unitatii; controlul operatiunilor curente; verificare dosarelor in vederea acordarii creditelor persoanelor fizice si juridice; realizarea actiunilor comerciale; activitati de vanzare de unitati de fond ale fondurilor de investitii; getionarea problemelor administrative si de resurse umane.

24/10/2024-18/05/2026

Consilier Local

Primaria Municipiului Focsani

Reprezentarea cetatenilor in Consiliul Local, participare la luarea deciziilor privind administrarea, bugetul si dezvoltarea Municipiului Focsanik.

02/06/2022-31/12/2022

Director Sucursala

Banca Romaneasca S.A. Sucursala Galati

coordonarea si administreaa activitatii unitatii; controlul operatiunilor curente; verificare dosarelor in vederea acordarii creditelor persoanelor fizice si juridice; realizarea actiunilor comerciale; activitati de vanzare de unitati de fond ale fondurilor de investitii; getionarea problemelor administrative si de resurse umane.

28/02/2012-31/05/2022

Director Sucursala

OTP Bank Romania s.A. Sucursala Focsani, Focsani (România)

coordonarea si administreaa activitatii unitatii; controlul operatiunilor curente; verificare dosarelor in vederea acordarii creditelor persoanelor fizice si juridice; realizarea actiunilor comerciale; activitati de vanzare de unitati de fond ale fondurilor de investitii; getionarea problemelor administrative si de resurse umane.

08/03/2008-29/02/2012

Director Regional SE

OTP Bank Romania S.A., Focsani (România)

coordonarea si administreaa activitatii unitatilor din judetele Vrancea, Galati, Braila, Buzat, Tulcea, Constanta, Ialomita si Calarasi; realizarea actiunilor comerciale; getionarea problemelor administrative si de resurse umane.

01/07/2007-08/03/2008

Director Sucursala

OTP Bank Romania S.A. Suc. , Focsani (România)

coordonarea si administreaa activitatii unitatii; controlul operatiunilor curente; verificare dosarelor in vederea acordarii creditelor persoanelor fizice si juridice; realizarea actiunilor comerciale; getionarea

problemelor administrative si de resurse umane

07/06/2006-01/07/2007

Director Sucursala

OTP Bank Romania S.A. Suc. , Roman (România)

coordonarea si administrarea activitatii unitatii; controlul operatiunilor curente; verificare dosarelor in vederea acordarii creditelor persoanelor fizice si juridice; realizarea actiunilor comerciale; getionarea problemelor administrative si de resurse umane

03/05/2006-05/07/2006

Director Sucursala

OTP Bank Romania S.A. Suc. Sibiu, (România)

coordonarea si administrarea activitatii unitatii; controlul operatiunilor curente; verificare dosarelor in vederea acordarii creditelor persoanelor fizice si juridice; realizarea actiunilor comerciale; getionarea problemelor administrative si de resurse umane

07/04/2006-01/01/2007

Director in cadrul Directiei de Management Al Sucursalelor

OTP Bank Romania S.A., Bucuresti (România)

· coordonarea si administrarea activitatii unitatilor din teritoriu; controlul operatiunilor curente; verificare dosarelor in vederea acordarii creditelor persoanelor fizice si juridice; realizarea actiunilor comerciale; getionarea problemelor administrative si de resurse umane.

01/01/2006-07/04/2006

Director Agentie

BRD - GSG, Ag Dealul Spirii, Grup Academiei, Bucuresti (România)

conducerea, administrarea si coordonarea activitatii bancare; controlul operatiunilor curente; promovare si atragere de clienti; pregatirea dosarelor in vederea acordarii creditelor persoanelor fizice si juridice; realizarea actiunilor comerciale.

01/01/2005-01/01/2006

Consilier Clientela Persoane Juridice

BRD - GSG – Sucursala Academiei, Bucuresti (România)

promovarea serviciilor si produselor bancare destinate persoanelor juridice ; gestionarea relatiei comerciale cu persoanele juridice ; intocmirea dosarelor de credit si propunerea spre finantare ; intocmirea rapoartelor periodice privind activitatea clientilor persoane juridice (rapoarte operationale, gestiune si urmarire credite etc).

01/03/2004-31/12/2004

Consilier IMM

Banca transilvania – Sucursala Obor, Bucuresti (România)

promovarea serviciilor si produselor bancare destinat IMM-urilor, identificarea si propunerea de noi produse destinate acestei categorii de clienti; gestionarea relatiei comerciale cu clientii IMM.

01/03/2003-31/03/2004

Relationship Manager

Banca Transilvania – Sucursala Obor, Bucuresti (România)

promovarea serviciilor si produselor bancare destinate persoanelor juridice ; gestionarea relatiei comerciale cu persoanele juridice ; intocmirea dosarelor de credit si propunerea spre finantare ; intocmirea rapoartelor periodice privind activitatea clientilor persoane juridice (rapoarte operationale, gestiune si urmarire credite etc) ; control operatiuni curente si casierie ; aprobarea creditelor acordate persoanelor fizice si juridice.

01/11/2002-31/03/2003

Consilier de Clientela Persoane Juridice

BRD – GSG – Sucursala Militari, Bucuresti (România)

promovarea serviciilor si produselor bancare destinate persoanelor juridice ; gestionarea relatiei

comerciale cu persoanele juridice ; intocmirea dosarelor de credit si propunerea spre finantare ; intocmirea rapoartelor periodice privind activitatea clientilor persoane juridice (rapoarte operationale, gestiune si urmarire credite etc).

30/04/2002–01/11/2002

Analist Risc la Serviciul Credite

BRD – GSG – SMB, Bucuresti (România)

- analiza dosarelor de credit; acordarea, gestionarea si urmarirea creditelor acordate persoanelor juridice.

01/11/2000–30/04/2002

Consilier Comercial

BRD – GSG – SMB, Bucuresti (România)

promovarea serviciului de electronic banking; promovarea serviciilor si produselor bancare pentru personae juridice.

01/03/2000–01/11/2000

Administrator produse bancare

BRD – GSG – SMB, Bucuresti (România)

procesarea cererilor de caduri pentru persoanele fizice si juridice ; promovarea cardurilor; gestionarea activitatii cu creduri bancare.

25/10/1999–01/11/2000

Operator Clienti

BRD – GSG – SMB, Bucuresti (România)

efectuare si verificarea operatiunilor curente ale persoanelor juridice.

01/10/1995–25/10/1999

Contabil

SC CLARIS IMPEX S.R.L., Focsani (România)

EDUCAȚIE ȘI FORMARE

1994–1999

Licenta

Universitatea Romano-Americana, Bucuresti (România)

Facultatea de Relatii Comerciale si Financiar-Bancare Interne si Internationale

2000 – “Primirea clientilor” – BRD – GSG

2001 – “Negociere comerciala” – BRD – GSG

2001 – “Tehnici de vanzare” – BRD – GSG

2001 – “Tehnici comerciale MultiX” – BRD – GSG

2001 – “Utilizare tehnica si informatica MultiX” – BRD – GSG

2003 – “Psihologia vanzarii” – Banca Transilvania

2003 – “Managementul clientelei” – Banca Transilvania

2005 – “Creditele – produse pentru finantarea societatilor comerciale” – BRD - GSG

2005 – “Instrumente financiare tranzactionate pe piata valutara si monetara” – BRD - GSG

2005 – “Principii Generale de Leasing” – BRD - GSG

2005 – “Risc si Recuperare” – BRD - GSG

2005 – “Risc si Asigurari” – BRD - GSG

2006 – “Factoring” – BRD – GSG

2006 – “Atitudinea de vanzator” – OTP Bank

2006 – “Deservirea clientilor” – OTP Bank
 2006 – “Aptitudini profesionale de vanzare” – OTP Bank
 2007 – “Managementul vanzarilor” – OTP Bank
 2009 – “Leadreship academy” – OTP Bank
 2012 – “Dezvoltare manageriala” – OTP Bank
 2014 – “Analiza financiar-bancara” – OTP Bank
 2019 - Curs pentru prezentarea de informatii privind instrumentele financiare - unitati ale fondurilor de investitii

COMPETENȚE PERSONALE

Limba(i) maternă(e) română

Limbile străine

	ÎNȚELEGERE		VORBIRE		SCRIERE
	Ascultare	Citire	Participare la conversație	Discurs oral	
engleză	B2	B2	B2	B2	B2
franceză	A2	A2	A2	A2	A2

Niveluri: A1 și A2: Utilizator elementar - B1 și B2: Utilizator independent - C1 și C2: Utilizator experimentat
[Cadru european comun de referință pentru limbi străine](#)

Competențe de comunicare bune competențe de comunicare dobândite prin experiența proprie de manager de vânzări

Competențe organizaționale/manageriale

- competente de management, conducand in prezent o echipa de 9 persoane
- bun organizator
- bune abilitati in Vanzari
- foarte implicat in dezvoltarea echipei, abilitati de crestere si dezvoltare a unei echipe